



«КОММЕРЧЕСКОЕ ПРАВО»

1. Цели и задачи освоения дисциплины.

Целью освоения дисциплины «**Коммерческое право**» является приобретение студентами комплексных знаний о принципах и закономерностях возникновения, реализации и прекращения коммерческих договоров, заключаемых в процессе осуществления коммерческой деятельности.

В процессе освоения дисциплины студент готовится к решению следующих профессиональных задач:

- изучение правовых норм, регулирующих гражданско-правовые отношения, вытекающие из осуществления коммерческой деятельности;
- исследование научных позиций по проблемам коммерческого права;
- всесторонний анализ практики применения гражданско-правовых норм в деятельности субъектов коммерческой деятельности;
- изучение механизма формирования гражданско-правовых отношений, составляющих предмет коммерческой деятельности;
- анализ принципов и методов, влияющих на процесс осуществления прав и исполнения обязанностей участников коммерческой деятельности;
- исследование условий и оснований привлечения к гражданско-правовой ответственности субъектов коммерческой деятельности в случаях неисполнения либо ненадлежащего исполнения коммерческих договоров.

Значение «**Коммерческого права**» обусловлено тем, что оно регулирует отношения по осуществлению и организации коммерческой или торговой деятельности, одного из самых распространенных и издавна сложившихся видов предпринимательской деятельности.

2. Место дисциплины в структуре ОПОП

Учебная дисциплина «**Коммерческое право**» относится к Блоку 1 части, формируемой участниками образовательных отношений основной профессиональной образовательной программы бакалавра.

3. Планируемые результаты обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения основной профессиональной образовательной программы бакалавриата, обеспечивающие достижение планируемых результатов освоения образовательной программы

В результате освоения учебной дисциплины обеспечивается формирование профессиональных компетенций:

Профессиональные компетенции:

экспертно-консультационная деятельность:

готовностью принимать участие в проведении юридической экспертизы проектов нормативных правовых актов, в том числе в целях выявления в них положений, способствующих созданию условий для проявления коррупции (ПК-14);

способностью толковать нормативные правовые акты (ПК-15);

способностью давать квалифицированные юридические заключения и консультации в конкретных видах юридической деятельности (ПК-16).

Наименование и код компетенции (Результаты освоения программы бакалавриата)	Индикатор достижения компетенций Составляющие результатов освоения Показатели оценивания (знания, умения, навыки)
<p>готовностью принимать участие в проведении юридической экспертизы проектов нормативных правовых актов, в том числе в целях выявления в них положений, способствующих созданию условий для проявления коррупции (ПК-14);</p>	<p><i>Знать:</i> предмет и метод правового регулирования коммерческих отношений; понятие «Коммерческого права» и его место в системе права России; метод «Коммерческого права» и особенности его применения при регулировании коммерческих отношений; принципы «Коммерческого права»; понятие и виды коммерческих правоотношений; источники коммерческого права России; субъектов коммерческой деятельности; основы функционирования товарных рынков; понятие коммерческого договора; правовые механизмы формирования конкурентной среды на товарных рынках; цели и особенности современного государственного регулирования торговой деятельности; правовой режим информации в торговой деятельности; особенности заключения, исполнения и прекращения коммерческих договоров; особенности оборота отдельных видов товаров.</p>
	<p><i>Уметь:</i> оперировать юридическими понятиями и категориями, свойственные коммерческому праву; толковать и правильно применять гражданско-правовые и административные нормы, регулирующие коммерческую и торговую деятельность; анализировать юридические факты и возникающие в связи с ними гражданско-правовые отношения в сфере коммерческой и торговой деятельности; принимать решения и совершать юридически действия в точном соответствии с нормативно-правовыми актами как административного, так и гражданско-правового характера; правильно составлять и оформлять юридические документы, предназначенные для деятельности в сфере коммерции; давать квалифицированные юридические заключения и консультации по коллизионно-правовым вопросам в области имущественных и товарно-денежных отношений в сфер торговли.</p>
	<p><i>Владеет:</i> юридической терминологией, применяемой в торговой деятельности; навыками анализа правоприменительной и правоохранительной практики по спорам, вытекающим из коммерческой деятельности; навыками разрешения правовых проблем и коллизий в процессе осуществления коммерческой деятельности</p>
<p>способностью толковать нормативные правовые акты (ПК-15);</p>	<p><i>Знать:</i> предмет и метод правового регулирования коммерческих отношений; понятие «Коммерческого права» и его место в</p>

	<p>системе права России; метод «Коммерческого права» и особенности его применения при регулировании коммерческих отношений; принципы «Коммерческого права»; понятие и виды коммерческих правоотношений; источники коммерческого права России; субъектов коммерческой деятельности; основы функционирования товарных рынков; понятие коммерческого договора; правовые механизмы формирования конкурентной среды на товарных рынках; цели и особенности современного государственного регулирования торговой деятельности; правовой режим информации в торговой деятельности; особенности заключения, исполнения и прекращения коммерческих договоров; особенности оборота отдельных видов товаров.</p> <p><i>Уметь:</i> оперировать юридическими понятиями и категориями, свойственные коммерческому праву; толковать и правильно применять гражданско-правовые и административные нормы, регулирующие коммерческую и торговую деятельность; анализировать юридические факты и возникающие в связи с ними гражданско-правовые отношения в сфере коммерческой и торговой деятельности; принимать решения и совершать юридически действия в точном соответствии с нормативно-правовыми актами как административного, так и гражданско-правового характера; правильно составлять и оформлять юридические документы, предназначенные для деятельности в сфере коммерции; давать квалифицированные юридические заключения и консультации по коллизионно-правовым вопросам в области имущественных и товарно-денежных отношений в сфер торговли.</p> <p><i>Владеет:</i> юридической терминологией, применяемой в торговой деятельности; навыками анализа правоприменительной и правоохранительной практики по спорам, вытекающим из коммерческой деятельности; навыками разрешения правовых проблем и коллизий в процессе осуществления коммерческой деятельности</p>
<p>способностью давать квалифицированные юридические заключения и консультации в конкретных видах юридической деятельности (ПК-16).</p>	<p><i>Знать:</i> предмет и метод правового регулирования коммерческих отношений; понятие «Коммерческого права» и его место в системе права России; метод «Коммерческого права» и особенности его применения при регулировании коммерческих отношений; принципы «Коммерческого права»; понятие и виды коммерческих правоотношений; источники коммерческого права России; субъектов коммерческой деятельности; основы функционирования товарных рынков; понятие коммерческого договора; правовые механизмы формирования конкурентной среды на товарных рынках; цели и особенности современного государственного регулирования торговой деятельности;</p>

	<p>правовой режим информации в торговой деятельности; особенности заключения, исполнения и прекращения коммерческих договоров; особенности оборота отдельных видов товаров.</p>
	<p><i>Уметь:</i> оперировать юридическими понятиями и категориями, свойственные коммерческому праву; толковать и правильно применять гражданско-правовые и административные нормы, регулирующие коммерческую и торговую деятельность; анализировать юридические факты и возникающие в связи с ними гражданско-правовые отношения в сфере коммерческой и торговой деятельности; принимать решения и совершать юридически действия в точном соответствии с нормативно-правовыми актами как административного, так и гражданско-правового характера; правильно составлять и оформлять юридические документы, предназначенные для деятельности в сфере коммерции; давать квалифицированные юридические заключения и консультации по коллизионно-правовым вопросам в области имущественных и товарно-денежных отношений в сфере торговли.</p>
	<p><i>Владеет:</i> юридической терминологией, применяемой в торговой деятельности; навыками анализа правоприменительной и правоохранительной практики по спорам, вытекающим из коммерческой деятельности; навыками разрешения правовых проблем и коллизий в процессе осуществления коммерческой деятельности</p>

Очная форма обучения

Общая трудоемкость дисциплины составляет 5 зачетных единиц (180 часов), в т. ч. контактная работа обучающихся с преподавателем - лекционные занятия 24 часов, практические занятия 40 часов, форма контроля – экзамен 36 часов.

Самостоятельная работа 80 часа.

Очно-заочная форма обучения

Общая трудоемкость дисциплины составляет 5 зачетных единиц (180 часов), в т. ч. контактная работа обучающихся с преподавателем - лекционные занятия 10 часов, практические занятия 24 часов, форма контроля – экзамен 36 часов.

Самостоятельная работа 110 часа.

Заочная форма обучения

Общая трудоемкость дисциплины составляет 5 зачетных единиц, (180 часов), в т. ч. контактная работа обучающихся с преподавателем - лекционные занятия 6 часа, практические занятия 10 часов, форма контроля – экзамен 9 часов.

Самостоятельная работа 155 часов.